

Heute schon bei EWE

#dasMorgenmachen

Weil die grüne und digitale Zukunft nicht länger warten kann: Bei EWE VERTRIEB bieten wir Geschäftskunden als Energie-, IT- und Telekommunikationspartner wegweisende Unterstützung für ihren Erfolg in einer dekarbonisierten und digitalen Welt. Mit grüner Energie, intelligentem Energiemanagement, Wärme-, Photovoltaik- und Speicherlösungen sowie mit Glasfaser und IT-Security gestalten wir eine effiziente und nachhaltige Zukunft. Werde Teil unserer Mission und wachse mit uns.

Werkstudentin (w/d/m) im Geschäftskundenvertrieb

Du möchtest Praxiserfahrung sammeln, Verantwortung übernehmen und echte Vertriebsarbeit kennenlernen?

Dann bist du bei uns genau richtig. Als Werkstudentin im Geschäftskundenvertrieb arbeitest du nah am Tagesgeschäft, bringst dich aktiv ein und siehst direkt, wie deine Arbeit Wirkung zeigt.

Deine Aufgaben:

- **Angebotsunterstützung mit Mehrwert:** Du wirkst bei der Erstellung passgenauer Angebote für unsere Geschäftskunden mit – im Bereich Strom und Gas
- **Ausschreibungen & Marktüberblick:** Du recherchierst relevante Ausschreibungsportale, bewertest interessante Projekte und unterstützt bei der Entscheidungsfindung
- **Analyse & Datenarbeit:** Du recherchierst, analysierst Daten und hilfst bei der Bearbeitung größerer Auftragsvolumen
- **CRM & Systempflege:** Du hältst unsere Vertriebs- und CRM-Systeme aktuell und sorgst für saubere Datenstrukturen
- **Vertriebsvorbereitung:** Du unterstützt bei der Erstellung und Weiterentwicklung von Vertriebsunterlagen sowie bei der Vorbereitung von Kundenterminen

Dein Profil:

- Eingeschriebene Studentin (w/d/m) im Bachelor oder Master, idealerweise mit wirtschaftlichem Schwerpunkt
- Sicherer Umgang mit MS Office und Offenheit für neue Tools
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und Freude daran, Verantwortung zu übernehmen

Wir bieten Dir:

- Mitarbeit an realen Aufgaben statt reinem Zuschauen
- Vertrauen und Verantwortung von Beginn an
- Strukturierte Einarbeitung und Unterstützung durch erfahrene Werkstudierende
- Flexible Arbeitszeiten, abgestimmt auf dein Studium
- Modernes Arbeitsumfeld mit Homeoffice-Möglichkeit
- Faire Vergütung und Wertschätzung deiner Leistung
- Einblicke in den Geschäftskundenvertrieb und Aufbau eines wertvollen Netzwerks
- Ein kollegiales, offenes Team mit starkem Zusammenhalt

Klingt spannend? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Bitte bewirb Dich mit Deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, des frühestmöglichen Eintrittstermins und der Referenznummer direkt über unseren [Online-Button](#).

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

Wir setzen auf Vielfalt und lehnen jede Art von Diskriminierung ab. Für uns ist es wichtig, dass Du als Mensch zu uns passt. **Alles was zählt, bist Du!**